



Energie

Ihr Weg in neue Märkte – Geschäftsanbahnung im Ausland

Das AHK-Geschäftsreiseprogramm der Exportinitiative Energieeffizienz
des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie (BMWi)

www.ency-from-germany.info

AHK

Deutsche
Auslandshandelskammern

Das AHK-Geschäftsreiseprogramm Energieeffizienz



Gute Kontakte sind ein zentraler Schlüssel für erfolgreiche Geschäftsaktivitäten im Ausland. Die Exportinitiative Energieeffizienz veranstaltet daher individuelle Geschäftsreisen, um deutsche Unternehmen bei der Kontaktanbahnung weltweit zu unterstützen.

Ihr Unternehmen kann in allen Phasen der Auslandsmarkterschließung von dem AHK-Geschäftsreiseprogramm profitieren. Die deutschen Auslandshandelskammern (AHKs) dienen Ihnen als kompetente Ansprechpartner sowohl für Ihren Markteinstieg als auch für die Vertiefung und Erweiterung Ihrer bereits bestehenden Geschäftsbeziehungen im Zielmarkt.

Im Rahmen des AHK-Geschäftsreiseprogramms organisieren die AHKs individuell für Sie Gespräche bei ausgewählten Entscheidungsträgern und potenziellen Geschäftspartnern vor Ort in Ihrem Zielland. Bestandteil der Geschäftsreise ist außerdem eine eintägige zentrale und technologiespezifische Präsentationsveranstaltung, zu der Vertreter aus Wirtschaft und Politik geladen werden.

Das AHK-Geschäftsreiseprogramm wird im Rahmen der Exportinitiative Energieeffizienz des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie (BMWi) von der AHK im jeweiligen Zielmarkt durchgeführt und vom Deutschen Industrie- und Handelskammertag (DIHK) koordiniert. Ein Dienstleister in Deutschland unterstützt die AHK bei der Teilnehmerakquise und Programmgestaltung.

Ihr Weg ins Ausland

Zur Vorbereitung auf den Markt und Ihre Reise in das Zielland erhalten Sie von der AHK eine umfangreiche **Marktanalyse**. Diese enthält Informationen zu den ökonomischen und politisch-rechtlichen Rahmenbedingungen, den Fördermaßnahmen und den Einsatzmöglichkeiten von energieeffizienten Produkten und/oder Dienstleistungen sowie zu den Marktstrukturen. Weiterhin finden Sie Hinweise zu wichtigen Anlaufstellen und Kontakten im Zielmarkt.

Das Kernstück der drei- bis fünftägigen **Geschäftsreise** sind individuell vereinbarte Termine mit potenziellen Geschäftspartnern vor Ort. Sie selbst definieren



die Zielgruppe für Ihre Gespräche, wie zum Beispiel Endkunden, Vertriebspartner, Vertreter aus Politik und Behörden, Energieversorger, Kreditinstitute oder Dienstleister. Anhand Ihrer Vorgaben stellt die AHK vor Ort ein individuelles Programm für Sie zusammen und arrangiert Ihre Gespräche in der Regel im Hause der entsprechenden Unternehmen/Institutionen. Auf diese Weise gewinnen Sie einen fundierten ersten Eindruck von Ihrem zukünftigen Partner.

Zur Vorbereitung auf die Reise erhalten Sie eine Terminübersicht und die Profile Ihrer Gesprächspartner. Vertreter der Kammern begleiten Sie zu den Terminen bei den Unternehmen oder Institutionen und moderieren oder übersetzen auf Wunsch das Gespräch.

Bestandteil der Geschäftsreise ist darüber hinaus eine eintägige zentrale **Präsentationsveranstaltung**, deren Publikum gezielt von der AHK angesprochen und eingeladen wird. Das Interesse an diesen Veranstaltungen bei Politik, Verbänden und Unternehmen der Länder ist ausgesprochen groß, was die Anwesenheit vieler interessanter, hochrangiger Gäste sichert. Der direkte Kontakt zu wichtigen Akteuren erleichtert es Ihnen, bestehende Hürden im Zielmarkt zu meistern.

Fachreferenten aus dem Zielmarkt und aus Deutschland diskutieren gesetzliche Grundlagen und Rahmenbedingungen zur Förderung der jeweiligen Energieeffizienz-Technologie, genehmigungsrechtliche Aspekte, Stand und Perspektiven der Nutzung der betreffenden Technologie im Zielmarkt, Trends der technologischen Entwicklung, Best-Practice-Beispiele und dergleichen. Im Rahmen dieser Veranstaltung

haben Sie die Möglichkeit, Ihr Unternehmen und Ihre Produkte und/oder Dienstleistungen vorzustellen.

Die AHK stimmt alle organisatorischen Details Ihrer Reise mit Ihnen ab. Sie unterstützt Sie auf Wunsch auch bei der Vermittlung einer Unterkunft und bei der Organisation der Inlandsreisen zu Ihren Terminen.

Um die hohe Qualität des Programms und die individuelle Betreuung durch die AHK sicherzustellen, ist die Anzahl der teilnehmenden deutschen Unternehmen auf acht pro Reise begrenzt.

Ihr Nutzen

- ▶ Sie erhalten eine umfangreiche Marktanalyse.
- ▶ Durch persönliche Gespräche erhalten Sie Insider-Wissen und wertvolle Marktinformationen, die man nirgendwo nachlesen kann.
- ▶ Sie erhalten eine Zielland-spezifische Beratung zum Aufbau Ihres Exportgeschäftes.
- ▶ Sie lernen potenzielle Geschäftspartner kennen.
- ▶ Sie treffen im Zielland auf Entscheidungsträger aus Politik und Wirtschaft.
- ▶ Sie bauen sich ein Netzwerk im Zielland auf.
- ▶ Sie erhöhen den Bekanntheitsgrad Ihres Unternehmens im Zielmarkt.

Kosten der AHK-Geschäftsreise

Die Kosten für alle Leistungen der AHK und anderer Dienstleister im Rahmen des AHK-Geschäftsreiseprogramms übernimmt das BMWi. Sie zahlen lediglich Ihre Reise-, Unterkunfts- und Transportkosten.

Aufgrund der Regelungen des europäischen Beihilferechts ist die AHK verpflichtet, Angaben zu den bereits erhaltenen **De-minimis-Beihilfen** Ihres Unternehmens abzufragen. Sie erhalten mit den Anmeldeunterlagen die dafür notwendigen Informationen und Formulare.

Anmeldeverfahren

Sie bekunden Ihr Interesse gegenüber einem vom BMWi beauftragten Dienstleister in Deutschland, der Ihnen die notwendigen Anmeldeunterlagen übermittelt. Wenn Sie sich für eine Teilnahme an einer Geschäftsreise entschieden haben, senden Sie das unterschriebene **Anmeldeformular** an den Dienstleister zurück. Ihre Teilnahme wird nach Prüfung Ihrer Unterlagen durch den Dienstleister bestätigt.

Um die Geschäftsreise optimal vorzubereiten, sind von Ihnen einige Angaben zu Ihrem Unternehmen notwendig. Zu diesem Zweck erhalten Sie einen **Unternehmensfragebogen**, auf dessen Grundlage die jeweilige AHK für Sie aktiv wird.

Ein Vertreter der AHK wird sich dann mit Ihnen in Verbindung setzen, um die individuelle Auswahl Ihrer potenziellen Geschäftspartner abzustimmen. Die Basis für die (Vor-) Auswahl der Gesprächspartner sind Ihre Angaben aus dem Unternehmensfragebogen. Zur Vorbereitung Ihrer Reise werden Ihnen **Zielmarkt- und Brancheninformationen** sowie die **Unternehmensprofile** Ihrer Gesprächspartner übermittelt.

Zur **Evaluierung** der AHK-Geschäftsreise erhalten Sie im Anschluss an Ihre Reise einen Fragebogen. Ihre Einschätzung und Bewertung der Organisation, Durchführung und der Ergebnisse dieser Reise erleichtert es den Akteuren der Exportinitiative Energieeffizienz, das Programm den sich stetig ändernden branchen- und marktspezifischen Interessen und Bedürfnissen der Unternehmen anzupassen und zu verbessern.





Vorbereitung Ihrer Geschäftsreise

Unternehmensprofil

Zur Unterstützung der Auswahl Ihrer potenziellen Geschäftspartner und zur Vorbereitung auf die Gesprächstermine wird die AHK auf Basis Ihrer Angaben aus dem Unternehmensfragebogen gemeinsam mit Ihnen ein Kurzporträt Ihres Unternehmens erstellen. Das Porträt beinhaltet:

- ▶ Beschreibung der geschäftlichen Tätigkeit Ihres Unternehmens einschließlich Referenzen
- ▶ Details zu Ihren Produkten/Dienstleistungen (Vorteile, Alleinstellungsmerkmale, Patente u. a.)
- ▶ sonstige für den Zielmarkt relevante Informationen

Unternehmenspräsentation

Auf der zentralen Präsentationsveranstaltung stellen Sie in 10–15 Minuten Ihr Unternehmen und Ihr Produktportfolio dem anwesenden Fachpublikum vor. In der Regel ist die Vortragsprache Englisch.

Ihre Präsentation sollte kurz und möglichst präzise auf die Anforderungen des Zielmarktes zugeschnitten sein. Für das einheimische Publikum von Interesse sind:

- ▶ Verkaufsargumente für den Kunden im Zielmarkt
- ▶ technische Daten und Produktinformationen
- ▶ Anforderungsprofil der gewünschten Kooperationspartner
- ▶ Angaben zum Ansprechpartner

Ihre PowerPoint-Präsentation übermitteln Sie dem beauftragten Dienstleister rechtzeitig vor Beginn der Geschäftsreise. Sofern von Ihnen nicht anders gewünscht, wird Ihre Präsentation dem einheimischen Publikum elektronisch oder in Form einer Tagungsmappe zur Verfügung gestellt. Wir weisen darauf hin, dass sich unter den Teilnehmern Wettbewerber befinden könnten und Sie Ihre Präsentation entsprechend ausgestalten möchten.

Unternehmens-/Produktbroschüren

Stellen Sie sicher, dass Sie ausreichend Produkt- und Unternehmensbroschüren für Ihre potenziellen Geschäftspartner zur Hand haben. Während der Präsentationsveranstaltung und der Einzelgespräche werden Sie Gelegenheit haben, diese auszulegen oder persönlich zu überreichen.

Aktuelle Termine

Eine Übersicht der aktuell geplanten Geschäftsreisen und die jeweiligen Ansprechpartner finden Sie in der Veranstaltungsübersicht auf den Internetseiten der Exportinitiative Energieeffizienz unter: www.efficiency-from-germany.info

Ein erfolgreicher Markteinstieg

Eine Teilnahme am AHK-Geschäftsreiseprogramm hat bei den Unternehmen zu messbaren Erfolgen geführt. Umfragen belegen, dass

- ▶ die teilnehmenden Unternehmen **Zeit und Kosten** beim Markteintritt sparen,
- ▶ deutsche Unternehmen **Geschäftspartner** vor Ort finden,
- ▶ **Vertragsunterzeichnungen** häufig schon kurz nach der Veranstaltung erfolgen,
- ▶ sich die **Exportquote** deutlich erhöht,
- ▶ oftmals zusätzliche **Mitarbeiter** eingestellt werden,
- ▶ eine Vielzahl der Unternehmen eigene **Vertretungen** vor Ort gründen,
- ▶ die Umsatzzahlen wesentlich steigen.

„Die Erfahrungen aus diesem Programm waren durchweg positiv. In Slowenien und Österreich konnten wir die Umsätze mittlerweile deutlich erhöhen. Für den kroatischen Markt haben wir einen neuen Partner gewinnen können. In den Niederlanden sind wir in sehr ernstesten Verhandlungen für ein großes Sanierungsprojekt.

Bei den diversen Veranstaltungen haben wir potenzielle Märkte durch Marktanalysen der AHK, Vorträge und direkte Gespräche ‚kennengelernt‘ und sind so besser in der Lage einzuschätzen, welche Barrieren für einen Markteintritt bestehen.

Natürlich entwickeln sich aber auch Kontakte zu Akteuren auf nationaler Ebene, die zu einem generellen Wachstum beitragen. Nicht jede Veranstaltung hat zu messbaren Ergebnissen geführt, aber eine professionellere Plattform ist nur schwer zu finden. Unser Unternehmen konnte seine Reputation in vielen Märkten ausbauen und gleichzeitig seine Partner motivieren, dass die Aktivitäten in die richtige Richtung laufen – und das alles mit minimalem finanziellen Aufwand.“

TEILNEHMER AM AHK-GESCHÄFTSREISEPROGRAMM

Ihre Ansprechpartner

Für weitere Informationen zum AHK-Geschäftsreiseprogramm wenden Sie sich bitte an die Geschäftsstelle der Exportinitiative Energieeffizienz oder direkt an den vom BMWi beauftragten Dienstleister.

Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie (BMWi)

Geschäftsstelle Exportinitiative Energieeffizienz
Scharnhorststr. 34–37
10115 Berlin
Tel.: 030 – 18 615-6300/ -6301
Fax: 030 – 18615-5300
E-Mail: kontakt@efficiency-from-germany.info
Internet: www.efficiency-from-germany.info

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie (BMWi)
Geschäftsstelle der Exportinitiative Energieeffizienz
Scharnhorststraße 34–37
10115 Berlin

Gestaltung und Produktion

PRpetuum GmbH, München

Bildnachweis

Thomas Barwick, Digital Vision (Titel), Flaskamp AG (S. 2, 3, 4)

Stand

März 2011